

Qui est le grossiste en Horeca Van Zon ?

- Fournisseur dans le secteur de l'horeca
- Un large éventail de clients : brasseries et restaurants, friteries et sandwicheries, restauration, secteurs récréatifs et événementiels, etc.
- La gamme de produits actuelle comprend environ 30 000 articles, alimentaires et non alimentaires, qui peuvent être stockés ou non dans des locaux climatisés.
- Le siège social est également le centre de distribution vers les autres points de vente et entreprises de restauration. En d'autres termes, il y a un grand besoin de stockage ici. Y compris pour la réfrigération et la congélation.

Nouveau bureau

- En raison de la croissance : besoin d'un nouveau bureau
- Premiers dessins réalisés en 2018
- Objectif : **CONSTRUIRE 2,5 FOIS PLUS GRAND ET SANS DÉPENSER UN CENTIME D'EURO SUPPLEMENTAIRE SUR NOTRE FACTURE ÉNERGÉTIQUE.**
- Alors on devait faire des choix intelligents
- Collaboration avec l'ingénierie de GDB
- En novembre 2020, le déménagement vers le nouveau siège social de 16 000 m² au Kristalpark de Lommel a eu lieu.

Le résultat ? Un nouveau bâtiment impressionnant, à l'épreuve du temps, pour la logistique, le stockage (avec réfrigération et congélation) et les bureaux. Et tout cela en accordant une grande attention à l'efficacité énergétique.

“ Le meilleur conseil que je puisse donner ? Entourez-vous d'experts.”

Plafonds climatiques

- Dans notre recherche du partenaire idéal, nous sommes tombés sur Kreon. Après notre première visite dans leur showroom, il était déjà clair pour nous que nous avions affaire à une entreprise compétente.
- Tout au long de l'évolution du projet, de nombreux avantages de ce plafond climatique sont apparus.

Avantages des solutions de plafond KREON :

- refroidissement et chauffage tout en un
- un beau design : non seulement le système d'émissions lui-même avait ses avantages, mais l'éclairage, la ventilation et la musique pouvaient également être intégrés, ce qui constituait une grande valeur ajoutée pour le look du bureau
- Grâce à des intégrations astucieuses avec les techniques et l'éclairage KREON, vous obtenez un plafond esthétique. Nous n'avons douté que sur un aspect : la couleur. KREON nous a soutenu dans notre choix et nous a assuré, sur base d'exemples et de leur propre showroom, que c'était possible.
- L'acoustique optimal
- La facilité d'entretien

Résultat

- Nous avons hésité un moment, car un plafond actif comme celui-ci est plus cher à l'achat, mais quand on additionne le tout, on arrive rapidement à un avantage considérable
- Premiers résultats de mesure et règlements de nos factures d'énergie : indiquant prudemment et positivement que nous avons réussi à atteindre notre objectif de ne pas augmenter notre facture d'énergie sur une base annuelle.
- Mais surtout, cela signifie que nos employés peuvent effectuer leur travail dans un espace agréable et sain.

Pour nous, notre nouveau bâtiment est un succès. Un bâtiment neutre sur le plan énergétique et neutre en CO₂, avec suffisamment d'espace pour nos activités et même de la place pour la croissance, tout en étant également un lieu de travail agréable pour nos employés. Et tout porte à croire que notre facture énergétique n'augmentera pas non plus.